

「L字のフロアを持つ、珍しい一軒は、
20年前に、こんな経緯で誕生した。

Moyer West Chronicle

<http://www.m21.or.jp/clubfame/mojoproject/>

phase17 WHOOPEE'S ①

「ウーピーズさんは良い感じにライブハウスのイメージができはりましたよねえ」。同コーナーを続けるうち、他のライブハウスで聞いた同店への感想である。メロコアやハードコア、京都、もしくは近県のライブハウスの中でも、位置付け、立ち位置が確立しているというのである。ライブハウスとして迷いがない、という意味で受け取った。
さて、その「WHOOPEE'S」。同店のステージに立つと、目の前に見えるのはP.A.ブース。しかもブースを開むガラスまで、ほとんど距離がない。L字型のフロアの角部分にステージを据えるという、独特の配置は、他に例を見ない。直、ライブハウスの導線としての使い勝手は、決して良いとは思えない。このライブハウスが誕生したのはおよそ20年前。同地の地上に建つホテル「ユーズヤサカ」と同時に完成した。「存じの読者も多いと思われるが、難波や須磨、名古屋など、10軒ほど同名のホテルが全国にあり、この「WHOOPEE'S」も、実は同名で同系列の店がもう一軒あった。経営陣が音楽好きであり、「ホテルの地下にあるレストランバー、もしくはラウンジ」というのが同店誕生時の役割であった。ハウスバンドを雇い入れ、ホテルの宿泊客や利用客に、レストランで食事を提供しつつ、生のBGMを聴かせる。一時などは、ホテルの宿泊客のために、部屋にいながらライブを観れるよう、各部屋に中継までしていたそうだ。ともあれ同店のステージや席の配置は、そういった用途のために考えられたものなのである。元来、いわゆるライブハウス目的での設計はされていないのだ。オープン当初の景気は今さらには語るまでもない。バブル期である。素材がフェイクであるうと本物だろうと金銀に大理石がふんだんにあしらわれた店が多かった時代である。ディスコは全盛、ファンクサウンドがメインストリームという時代であった。

「儲からんけど、損はないやろう」
「儲からんけど、損はないやろう」
「儲からんけど、損はないやろう」

先述の理由で、抱えたハウスバンドはソウルや、當時で言うブラックコンテンポラリー、通称ブランコンを聴かせ、一日に3~4回のステージをこなしていた。ところが如何せん、店自体に客が入らない。同店のオープン直後から店を預かった片山氏に話を聞く。名字よりも「エディ」という名前の方が通りが良いくらいではない。それまではディスコ歩んでいた名前である。エディ氏は笑いながら言う。「別に引き抜かれたとかそんな格好の良いもんじゃない、食い詰めてたから募集を見て行つただけ(笑)」。当時の自身の状況を「アダグタになつて、姫子能收のマンガみたいな感じです」と言ってまた笑う。もちろん、今だから笑えるのだと思うが、ディスコ出身であると同時に、自らバンド経験もあり、バンドがチケットを売り、ライブハウスに支払ったレンタル料から歩合に応じてバンドにギャラを支払うという、チャージバックというシステムは知っていた。客の入りにかかるわざ、ハウスバンドに支払うギャラは容赦なく発生する。それよりも広くバンドを募集して、様々なライブを日によって行う方が良くはないか?「儲からんけど、損はないやろう、と」。そんな経緯で同店はライブハウスの性格を濃くしていくのである。

歌謡曲とバンドブームとの狭間で
骨のあるバンドがいた時代があった。

チャージバックは知つていても、それは出演する側としての知識であり、いわゆる「ツッキング」というバンドを招聘する知識はない。独学でバンドを集めて、手探りでの再出発であった。'80年代の中頃、集つてきたバンドはレベッカやボウイのコピーバンドが多くつた。エディ氏が言う「ちょっととし

