

「情」と「理」を併せ持つ、九州男児の熱弁に目覚めよ。

「東男」「京女」などと云う。江戸っ子の氣つ風のよさを褒めて曰く、なのだが、男気と氣概、温度のこもった言葉を日本中から選ぶとき、九州弁に叶う言葉がそういくつもあるうか。店内に響き渡る九州弁、京都を代表する外食業有志団体「ホップクラブ」が、メンバー以外からも受講者を募った講演会。ゲストを招くのはこれが三度目になる。当日の会場は、京都の外食黎明期からいの町を支える「スター株式会社」が経営する「ワイズユービル」のパーティースペース。この日集まった受講者は120名を数えた。

「株」力の源カンパニー 代表・河原成美。社名よりも「一風堂」の社長と言つた方が通りが良いかかもしれない。京都には同名のラーメン店ど「五行」という系列店舗がある。テレビなどでそ

の表情や話し口調を「覇になつた方も多いだろう。2時間近くを熱く語りきつた氏を、「努力」「根性」といった力業だけの言葉で評するのは間違いでいる。受講者に放たれた内容は、実に緻密であり、またビジネスを知る経営者としての香りも強い。アルバイトを含めれば1000人を越えるスタッフを擁するとなれば当然かもしないが、巷で言われる職人としての氏に加え、勉強家・理論家として氏の言葉を聞けたこと、つまり「情」と「理」という両サイドを見られたことが、この日の意味であつたと思われる。

26歳でこの世界に入り、居酒屋・レストラン・バー・イタリアン・焼肉・お好み焼き屋からたこ焼き屋まで、ありとあらゆる飲食店に手を出した。代表格である「一風堂」を開店したのが85年。氏が33歳の時であった。氏には「3の法則」というものがあるという。講演の中で、「ですから、3年の次は30年しかない(笑)」と

「一風堂」の存在は氏の転機となる。「35歳でそれを天職だと思ったんですね。人生が70年としたらターニングポイントである」。そう言って、それまでの他の飲食業から一切合切手を引いた。

26歳でこの世界に入り、居酒屋・レストラン・バー・イタリアン・焼肉・お好み焼き屋からたこ焼き屋まで、ありとあらゆる飲食店に手を出した。代表格である「一風堂」を開店したのが85年。氏が33歳の時であった。氏には「3の法則」というものがあるという。講演の中で、「ですから、3年の次は30年しかない(笑)」と

「10年前は外食産業が30兆円を超えるようとしていた、それが今は25兆円になつてます」。まず減った5兆円はどうして消えたのか?そして次が大切だ。減ったかもしれないが、まだ25兆円の産業である。たとえ個人経営の単店舗であつても、自分の店が25兆円の何%を担つているのか、それを考えることだ。これは「学」であり、「理」である。氏の話は「Q&O」に続いた。つまり



河原 成美氏

株式会社 力の源カンパニー 代表取締役。その船出は79年11月16日、レストランバー「アフター・ザ・レイン」のオープンであった。'85年福岡市中央区に「博多一風堂」をオープン。これが初のラーメン店であり、後に天職としてラーメン店を中心に事業を展開。'94年から今年までの10年で、年商が10倍という超成長企業。天職の延長として、講演中に流された、日清食品の創業者にして「チキンラーメン」を開発したことで知られる安藤百福に自作のラーメンを献上するビデオ内のシーンは、受講者の感動を誘った。

<http://www.chikaranomoto.com>

「有名」成功、と思つたんですね。人生が70年としたらターニングポイントである」。そう言って、それまでの他の飲食業から一切合切手を引いた。

「一風堂」のようすに「情」と「理」を行き来するのが今回の講演だった。終盤、氏は用意されたマイクを置いた。さらにハリのある肉声で、会場の120名に力説を始める。用意された水を飲み干し、誰しもの前に並ぶ数多の扉を「可能性」の例えとして語り続ける。自分が選んで開けた扉から、何が出てこようとも逃げて閉じる。覚悟を決めて進むのだ。さすれば次の扉が現れる。

受講者の中には、「一風堂」でアルバイトをしている学生がいた。卒論のテーマにしようとする

彼の質問に答えて曰く、「仕事している姿を見られてる」という意識を持つて、初めて「プロ」になる。それはお客様からだけではなく、同僚からもだ」。

繰り返すが、カギカツコ内での氏の言葉は九州弁に置き換えていただきたい。写真の表情から想像される通りの声で。

職人として、商人。九州男児、ここにあり。場が圧迫された空気満ちていたのは氣のせいではあるまい。さて、京男揃いの同クラブ、そして受講者の面々は、何を思い、熱弁を聞いたか。彼らにも男気はある。明日からの京都の外食界には、京男なりの気つ